



Análisis Final ↓ CyberWow / CyberDays

PERÚ - NOVIEMBRE 2025

↓ GENERAL

Comparativa Cyber Wow Nov 25 - Cyber Days Oct 25

Magnitud de ambos eventos*

Cantidad de productos en descuento



Cantidad de tiendas contempladas



Descuento promedio general en ambos eventos**

20%

17%

15%

10%

5%

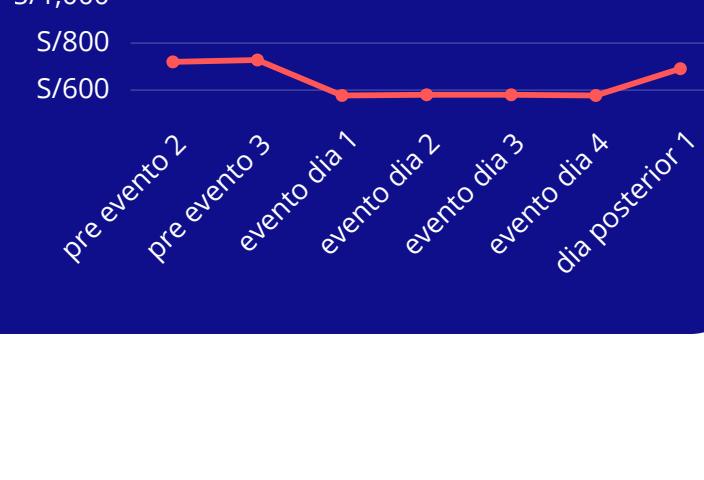
0%

Cyber WoW

Cyber Days

13%

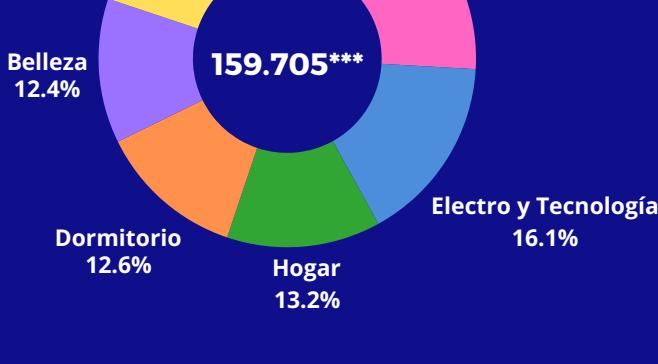
Evolución del precio promedio en ambos eventos



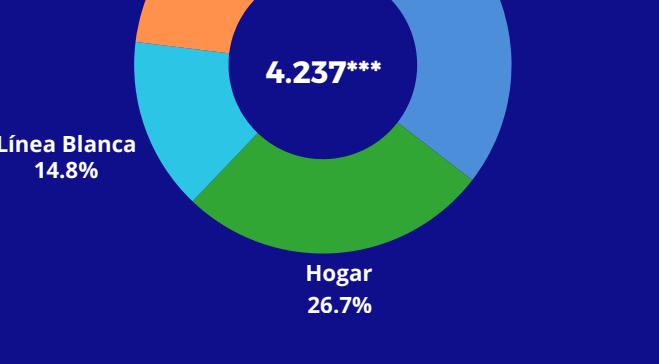
↓ CATEGORÍAS

Surtido con descuento por Categoría

Cyber Wow



Cyber Days



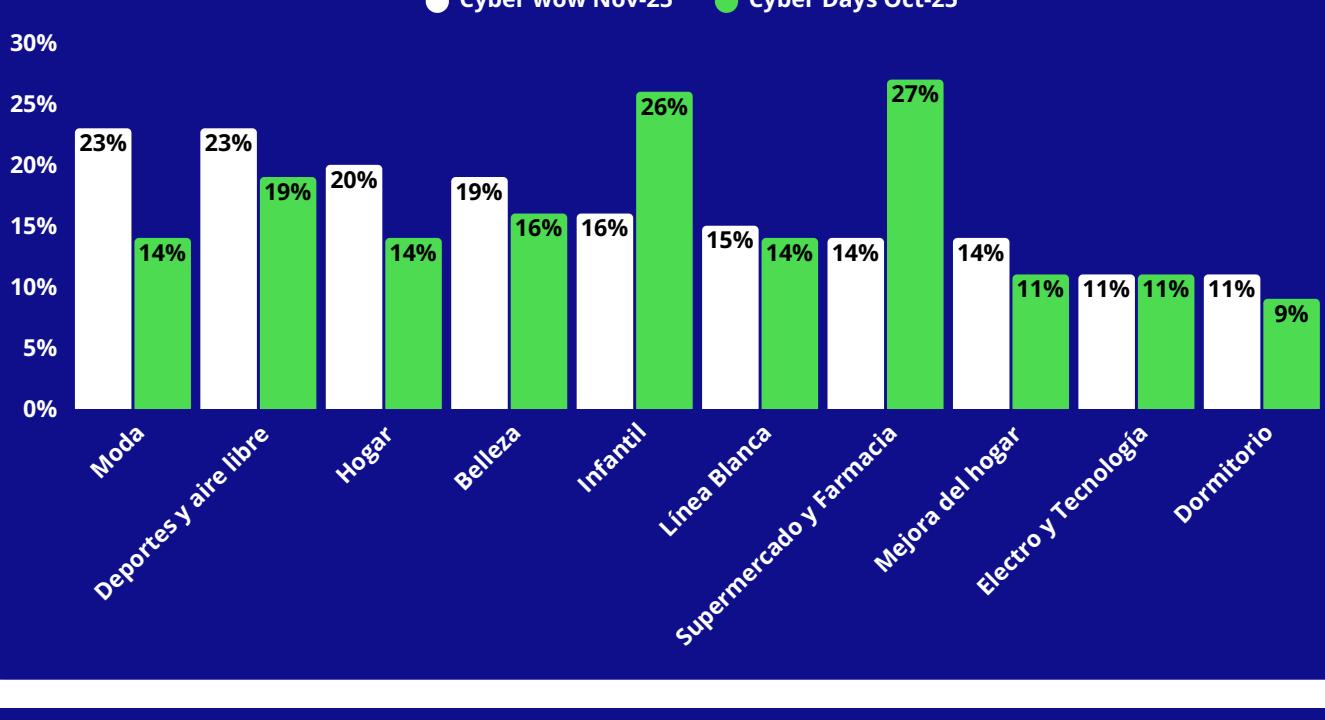
*Durante este estudio, el surtido es calculado mediante el recuento distintivo de los SKUs.

**Cyber WoW disminuye en 1 pp. en descuento promedio respecto al mismo período el año 2024.

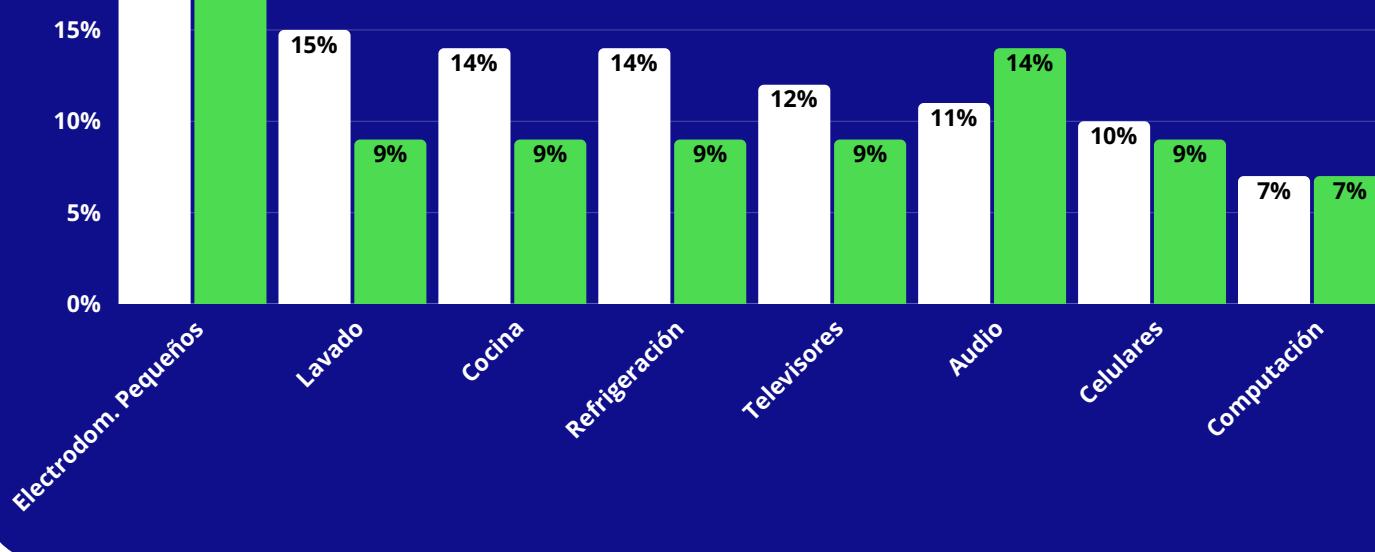
***Cyber Wow registra un aumento del 60% en productos con descuento respecto a noviembre 2024, mientras cyber days lo hace con un +445%!



Descuento promedio por Categoría



Descuento promedio Sub Categorías: Electro, Tenología y Línea Blanca



↓ Marca

Cyber WoW vs Cyber Days 2025

Descuento por marca.

Lavado

● Descuento cyber wow

● Descuento cyber days



Televisores

● Descuento cyber wow

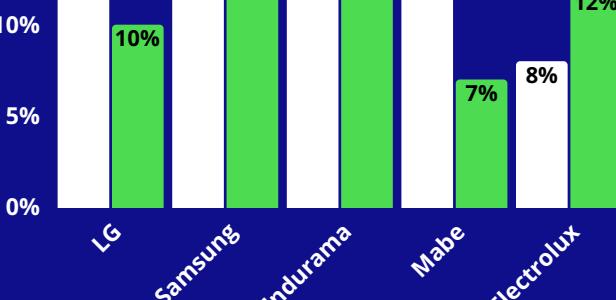
● Descuento cyber days



Refrigeración

● Descuento Cyber WoW

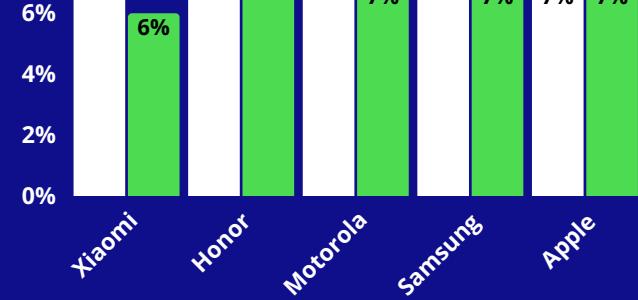
● Descuento Cyber Days



Celulares

● Descuento Cyber WoW

● Descuento Cyber Days

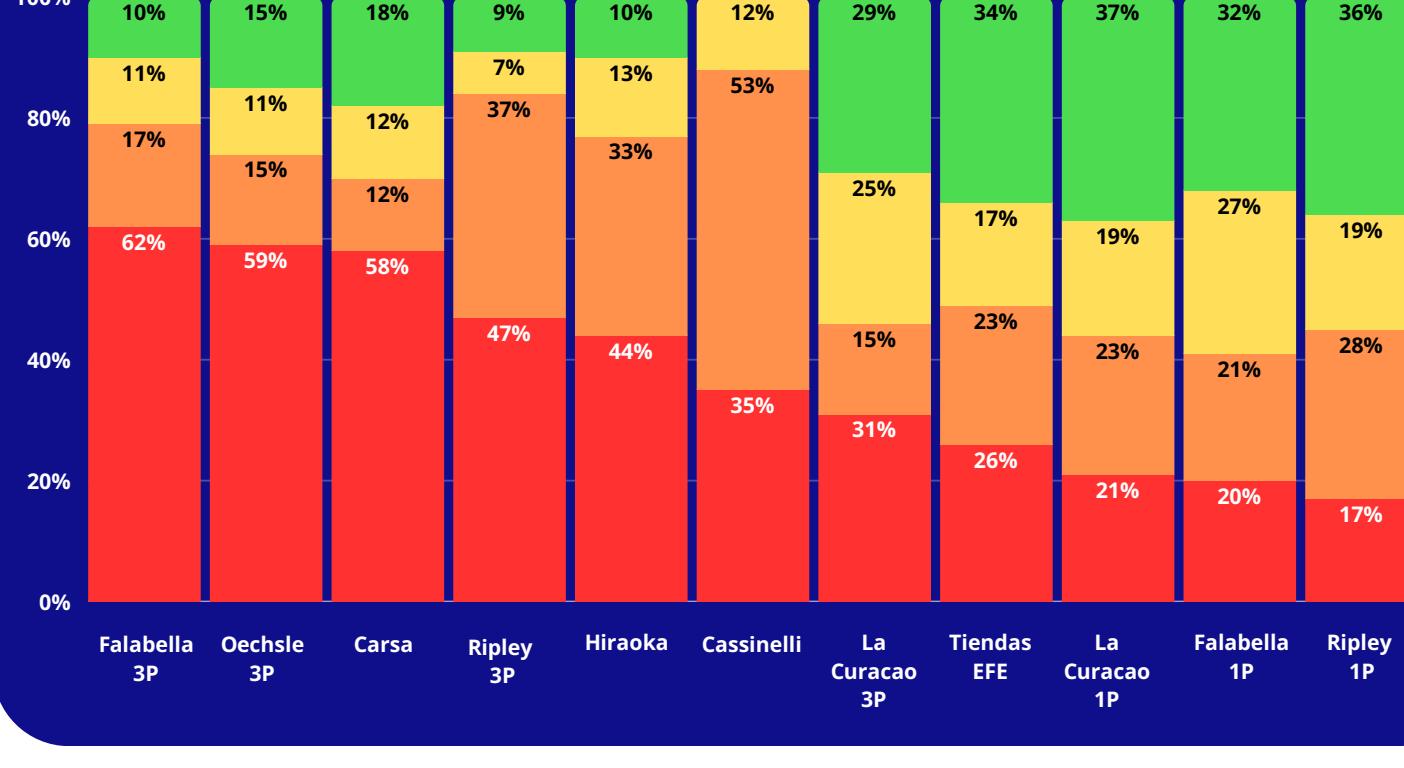


↙ JUGADORES Cyber Wow - Noviembre 2025

Departamentales (1P y 3P)

Surtido por rango de descuento

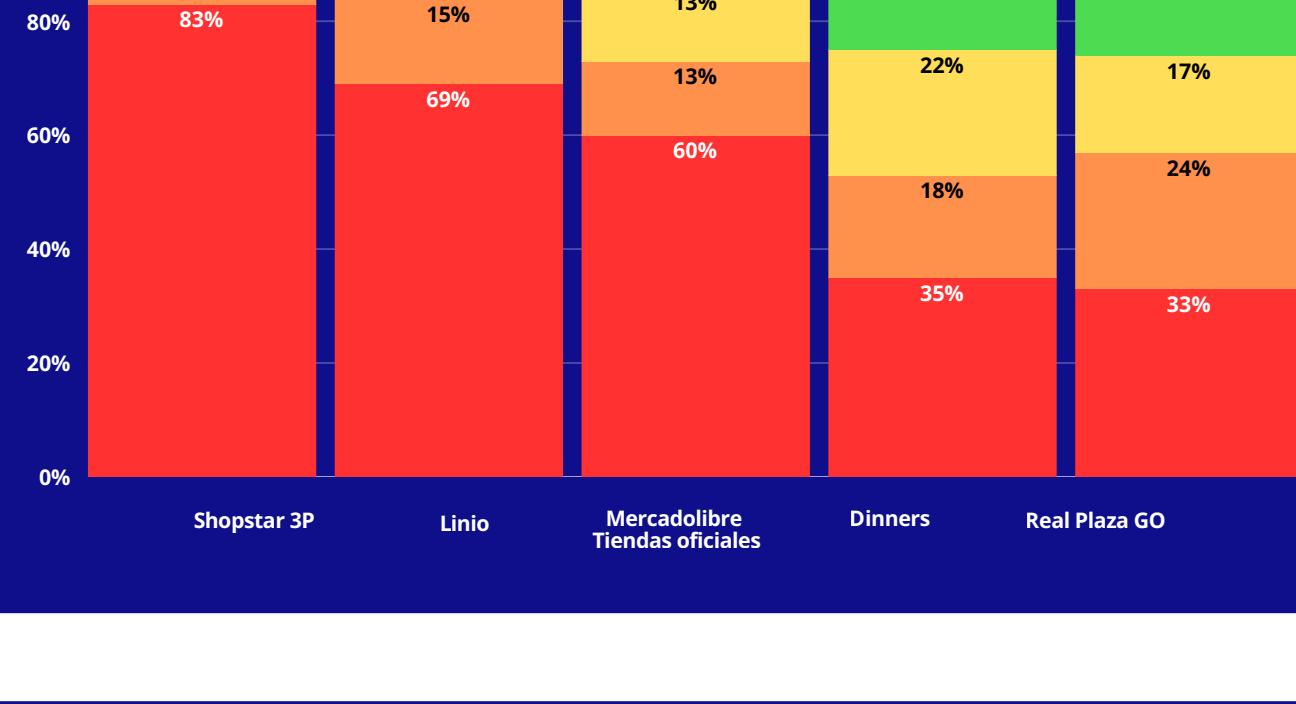
Cyber Wow



Pure Players

Surtido por rango de descuento

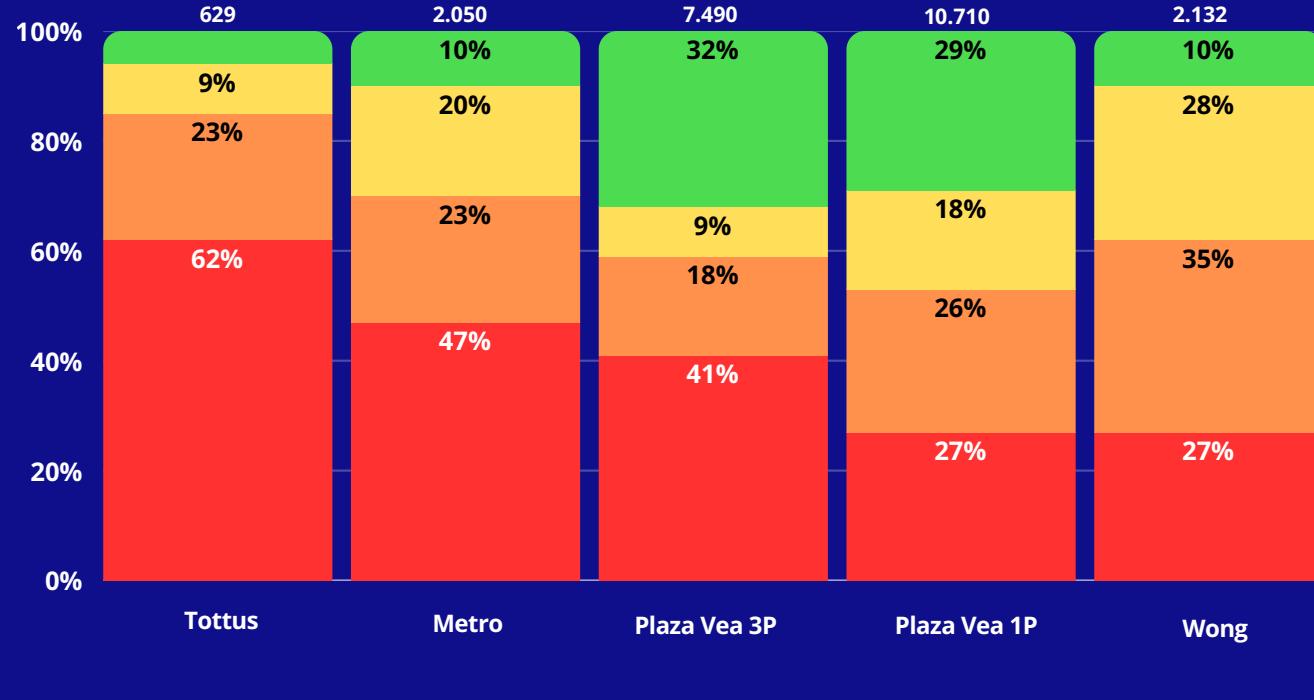
Cyber Wow



Supermercados

Surtido por rango de descuento

Cyber Wow

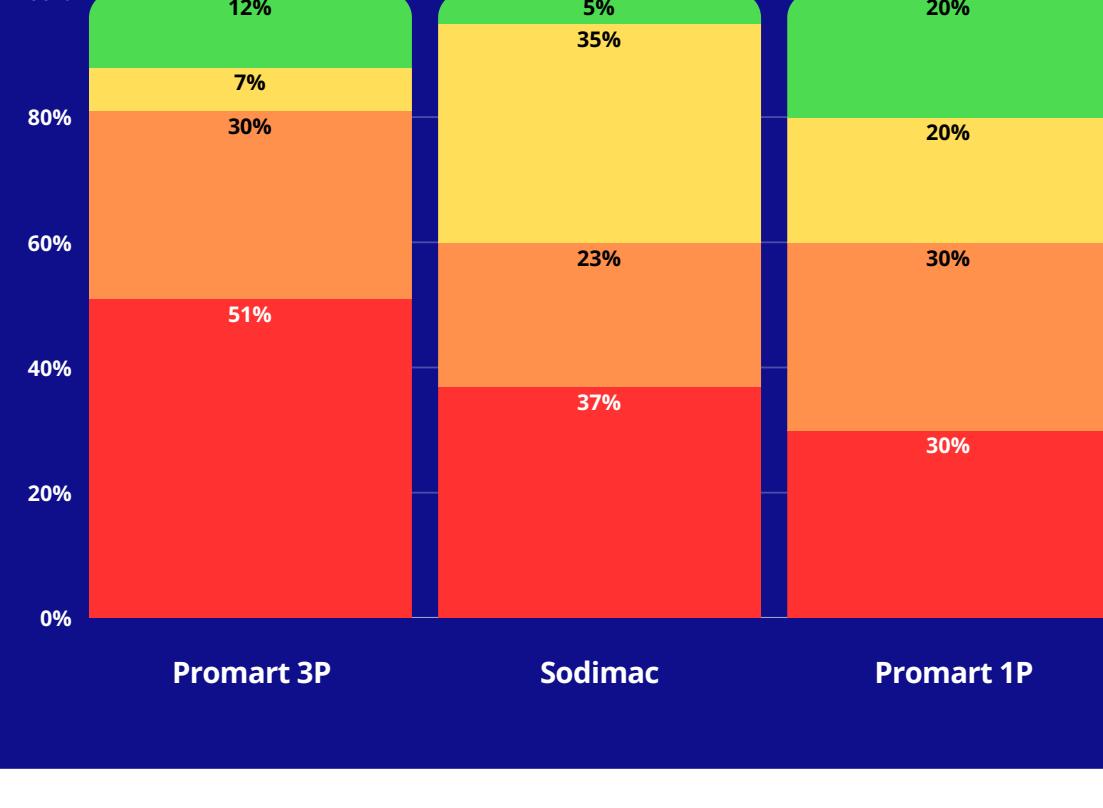


↓ JUGADORES Cyber Days - Octubre 2025

Especializados

Surtido por rango de descuento

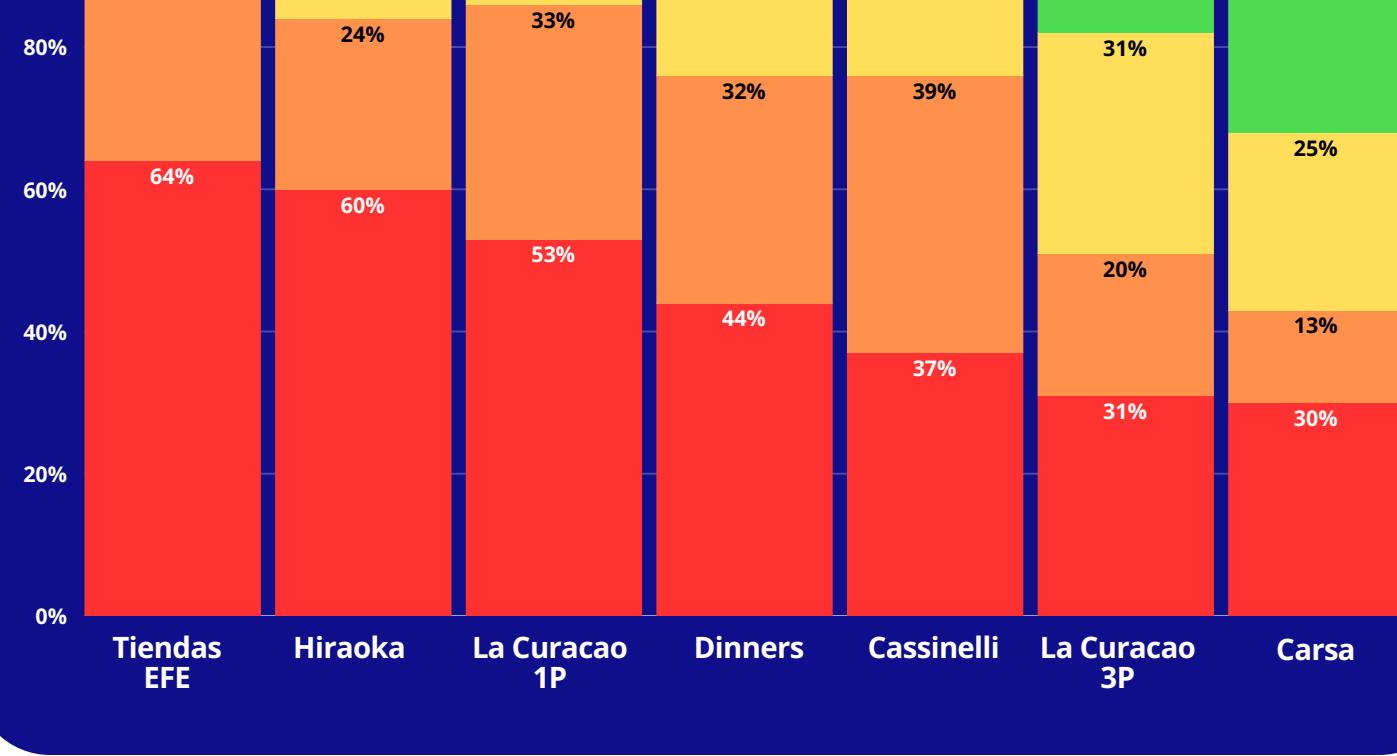
Cyber Wow



Tiendas

Surtido por rango de descuento

Cyber Days



PRINCIPALES CONCLUSIONES

Se mantienen magnitudes dispares en ambos eventos, pero ambos crecen respecto a 2024.

Si bien ambos eventos difieren notablemente en la cantidad de productos con descuento debido a las tiendas participantes en cada uno, Se destaca que ambos han crecido respecto a la edición de Octubre/Noviembre 2024. Cyber Wow con un 60% y Cyber Days con 445%.

Categorías, precios y descuento promedio

Los descuentos difieren en ambos eventos, principalmente por las categorías dominantes en ambos eventos. Moda y Belleza tienen un rol relevante en Cyber WoW, mientras, Los bienes durables ocupan, por lo menos, un 88% de los productos con descuento en cyber WoW. Esto influye en el precio promedio de ambos eventos, siendo mas bajo en cyber WoW por el efecto de productos de ticket mas bajo.

Respecto a los descuentos promedio por Categoría, todos son mas altos durante el Cyber Wow, a excepción de Electro y Tecnología, equiparandose e Infantil junto a Supermercado y Farmacia, los cuales están por sobre.

En subcategorías de bienes durables, destaca la categoría de Audio en Cyber Days, siendo fuertemente impulsada por La Curacao, tanto en 1P como 3P.

Comportamiento de marcas en cuatro subcategorías

Cuidando las dimensiones de ambos eventos, se destaca lo siguiente:

Lavado: Indurama tiene una estrategia de descuentos mas agresiva en Cyber Days, mientras Mabe impulsa fuertemente Cyber Wow. Electrolux también aumenta su descuento en Cyber Days

Televisores: La mayoría de descuentos son superiores durante Cyber Wow, a excepción de Sony.

Refrigeración: Indurama y Electrolux, al igual que en Lavado, arrojan descuentos mas agresivos en Cyber Days. Mabe y LG lo hacen en Cyber WoW

Celulares: Honor y apple tienen una estrategia de descuentos similar en ambos eventos, mientras Xiaomi, Samsung y Motorola tienen un mayor descuento promedio en Cyber Wow.

Surtido por rango de descuento en Jugadores:

En general, mientras mas conservadores son los descuentos en una tienda, suele ocurrir que su portafolio está orientado hacia productos durables, mientras que descuentos mas elevados se orientan hacia bienes blandos.

La única tienda que escapa a esta definición es La Curacao 3P, que a pesar de disponer de un portafolio de tecnología mas elevado, tiene descuentos bastante altos a lo largo del mismo.



Potencia tus estrategias y maximiza la rentabilidad con nuestras soluciones de monitoreo eCommerce.

Contáctanos para descubrir nuevas oportunidades.



www.retailcompass.com



contacto@retailcompass.com

